

Уважаемый будущий партнер,

Существует большая вероятность, что Вы никогда не слышали о DTK Electronics и о том, как она может помочь Вам достичь Ваших бизнес-целей ...

Меня зовут Владимир Лалов, я ведущий специалист по развитию бизнеса в **DTK Electronics** - компания, специализирующаяся на проектировании, производстве и обслуживании оборудования и компонентов для телекоммуникационных сетей. Мы предлагаем нашим долгосрочным партнерам индивидуальные решения **HFC, PON, RFoG, DOCSIS 3.0** и **DOCSIS 3.1**, а также разрабатываем и выпускаем специализированные сетевые **измерительные системы** и **измерительное оборудование** для обслуживания и проверки параметров сетей кабельного телевидения. Компания является предпочтительным партнером многих хорошо зарекомендовавших себя операторов CATV ... и Вы можете прочитать все о том, насколько мы великолепны, на нашем сайте www.dtk-electronics.com.

Однако,

... есть большая вероятность, что Вы никогда не слышали о DTK Electronics? Я честно скажу Вам, почему. Это так, потому что мы - относительно небольшая компания, основанная в 1996 году в Софии, Болгария. С самого начала мы работаем с большинством болгарских операторов CATV, помогая им расти и развивать свои сети, и вместе достичь **одного из самых быстрых интернет-сервисов в мире**. До сих пор у нас не было необходимости вкладывать средства в рекламные мероприятия, однако нам все же удалось привлечь некоторых международных партнеров с помощью лучшего рекламного инструмента - личных рекомендаций. Тем не менее, наши основные конкуренты уже являются довольно крупными корпорациями, поэтому и наша компания делает следующий шаг - развивается на международном уровне. Мы приглашаем Вас присоединиться к нам в этом путешествии и совместно с нами осуществить наше международное присутствие в Вашем географическом регионе.

Вы, наверное, уже спрашиваете себя

***Почему я должен менять своих поставщиков, когда у меня сложились прочные отношения с ними?
Почему я должен доверять болгарской компании, о которой я никогда не слышал?***

Я верю в долгосрочные отношения со всеми нашими партнерами, поставщиками и клиентами. Я уверен, что Вы уже создали прочные отношения с некоторыми из наших немногих конкурентов на рынке. Честно говоря, я не ожидаю, что Вы выберете нашу компанию перед Вашими нынешними поставщиками. Я просто хочу, чтобы Вы подумали о возможности приобрести нового друга, который, поможет Вам достичь своих бизнес-целей. Теперь я мог бы сказать, что мы предлагаем «отличные качественные продукты по конкурентоспособным ценам», но я уверен, что Вы много раз слышали эту фразу. Вместо этого я хочу, чтобы Вы произносили ее, когда узнаете нас. Для этого я предоставляю Вам несколько инструментов, которые помогут познакомиться с нами:

- Ознакомьтесь со ссылками наших партнеров и друзей, большинство из которых мы знаем уже более 10 лет, например, Mobiltel (член группы A1 Telekom Austria Group);
- Используйте предоставляемые контакты наших клиентов, у которых Вы можете сами спросить о нас;
- Протестируйте наше оборудование с помощью образцов, которые мы можем направить Вам ;
- Приезжайте к нам лично - будем рады приветствовать Вас на нашем заводе, продемонстрировать Вам нашу продукцию и обсудить возможное сотрудничество за чашкой ароматного кофе.

Быть маленькой компанией дает нам ценное преимущество быть рядом с каждым из наших партнеров. Мы любим вместе обедать, вместе участвовать в различных мероприятиях или просто обсуждать, как мы можем реально помочь друг другу. Мы хотели бы, чтобы Вы были нашим партнером и другом в Вашем географическом регионе и, таким образом, мы могли бы вместе изучать бесконечные взаимовыгодные возможности.

С нетерпением ожидаем Ваши мысли об этом.

С уважением,



Владимир Лалов
Менеджер по развитию бизнеса



DTK Electronics Ltd
1784 Sofia, Bulgaria, 11 "Magnaurska shkola" str.,
High-Tech Park IZOT, office 205.
Office Tel.: +359 2 971 8511 ,
Mob.(Viber, WhatsApp): +359 887 114 012
Skype: vladimir_lalov